



PRZEWODNIK PO DOFINANSOWANIACH, RATY 0 %

Raty zero procent, czyli szkolenie bez czekania na urząd

Każde nasze szkolenie rozkładamy nawet na 6 równych rat. Bez odsetek, bez prowizji i bez wniosku. Płacicie dokładnie cenę szkolenia, tylko w sześciu kawałkach zamiast jednego.

W ŚRODKU

- 01 Jak działają raty zero procent i ile realnie płacie
- 02 Rachunek na trzech szkoleniach z cennika
- 03 Płatność po szkoleniu i odroczenie o 3 miesiące
- 04 Voucher, czyli budżet z tego roku na szkolenie w przyszłym
- 05 Wszystkie rabaty Quality Island w jednym miejscu
- 06 Jak to ustawić, krok po kroku

DLA KOGO JEST TEN PRZEWODNIK

Dla wszystkich, którym żaden program publiczny nie wyszedł: bo nabór się zamknął, bo firma nie łąpie się na priorytety, bo nie ma czasu na wniosek. I dla tych, którzy po prostu wolą załatwić to jednym mailem.

1. Najkrótsza możliwa odpowiedź

Każde szkolenie z naszego katalogu można rozłożyć nawet na **6 równych rat, na zero procent**. Nie ma odsetek, prowizji ani opłaty za rozłożenie. Suma sześciu rat równa się cenie szkolenia ze strony, co do złotówki.

6

równych rat, w które można rozłożyć każde szkolenie

0 %

odsetek, prowizji i opłat dodatkowych

0

wniosek, naborów i urzędów po drodze

Dlaczego to jest w tym samym zestawie co dofinansowania

Bo rozwiązuje ten sam problem, tylko inaczej. Dofinansowanie zmniejsza kwotę, raty zmieniają moment, w którym ona wychodzi z konta. Dla wielu zespołów drugie jest ważniejsze niż pierwsze, bo pieniądze zwykle są, tylko nie wszystkie naraz i nie w tym miesiącu.

Czego tu nie ma, i to jest sedno. Nie ma naboru, w który trzeba trafić. Nie ma operatora, który decyduje. Nie ma wniosku, załączników ani zaświadczeń o niezaleganiu. Nie ma też ryzyka, że po trzech miesiącach dostaniecie odmowę. Ustalamy to przy zamówieniu, jednym mailem.

Uczciwie o wadzie. Raty nie zmniejszają ceny. Jeżeli kwalifikujecie się do BUR albo KFS, dofinansowanie jest po prostu korzystniejsze, bo tam część kwoty pokrywa ktoś inny. Ten przewodnik jest dla sytuacji, w której tamte drogi są zamknięte albo za wolne, oraz dla tych, którzy chcą połączyć niższą cenę z wygodniejszym terminem.

2. Ile to realnie wychodzi

Bez odsetek rachunek jest banalny: cena podzielona przez liczbę rat. Poniżej trzy szkolenia z cennika, rozłożone na maksymalne 6 rat.

Szkolenie	Cena	Rata przy 6 ratach	Dopłata za rozłożenie
Testowanie dostępności, WCAG 2.2	1 349 zł	224,83 zł	0 zł
Automatyzacja testów Playwright	2 399 zł	399,83 zł	0 zł
Audyt procesów QA	2 699 zł	449,83 zł	0 zł
Strategia testowania od A do Z	2 499 zł	416,50 zł	0 zł

ZESPÓŁ 5 OSÓB NA SZKOLENIU PLAYWRIGHT, CENA 2 399 ZŁ NA OSOBĘ

Koszt całkowity 11 995 zł

Rozłożone na 6 równych rat 1 999,17 zł miesięcznie

Odsetki i prowizje 0 zł

Suma wszystkich rat 11 995 zł

Dopłata za rozłożenie 0 zł

To jest cała matematyka. Nie ma drugiego dna, oprocentowania rzeczywistego ani opłaty przygotowawczej, bo nie ma tu żadnego kredytu. Rozkładamy własną fakturę, a nie sprzedajemy Wam produkt finansowy.

3. Trzy inne sposoby na przesunięcie płatności

Raty to najczęstszy wybór, ale nie jedyny. Czasem problemem nie jest wysokość kwoty, tylko rok budżetowy albo termin, w którym zespół ma czas.

01 Płatność po szkoleniu, nawet odroczone o 3 miesiące

Szkolenie odbywa się teraz, płatność wychodzi później. Przydaje się, gdy potrzeba jest dziś, a budżet rusza w kolejnym kwartale.

Ustalane przy zamówieniu, bez dodatkowych kosztów.

02 Voucher, czyli zapłać teraz i skorzystaj później

Odwrotność powyższego. Kupujecie voucher w tym roku, a szkolenie odbywa się w przyszłym. Voucher jest imienny i ważny pół roku.

Rozwiązanie na budżet, który przepada z końcem roku, gdy zespół ma czas dopiero w pierwszym kwartale.

03 Faktura VAT w dniu zamówienia

Dokument dostajecie od razu, niezależnie od tego, kiedy odbywa się szkolenie i kiedy płacie.

Ma znaczenie przy budżetach rocznych i wszędzie tam, gdzie liczy się data dokumentu, a nie data zajęć.

Trzy daty, które nie muszą być tą samą datą. Data zamówienia, data faktury i data szkolenia to trzy niezależne rzeczy. Najczęstsze zdanie, jakie słyszymy z działów HR we wrześniu, brzmi: mamy budżet na ten rok, ale zespół ma czas dopiero w marcu. To nie jest sprzeczność, tylko trzy daty do ustawienia osobno.

4. Rabaty, które działają obok rat

Raty zmieniają termin, rabaty zmieniają kwotę. Poniżej wszystko, co mamy, bez gwiazdek.

- **25 % na kolejne szkolenie.** Dla każdego, kto już u nas kupił szkolenie, niezależnie od wielkości organizacji i sektora. To standard, nie akcja z terminem
- **Drugie szkolenie za pół ceny.** Przy zakupie dwóch szkoleń tańsze z nich kosztuje połowę. Dla firm i osób prywatnych, promocja trwa trzy miesiące
- **20 % na szkolenie zamknięte zrealizowane jeszcze w 2026 roku.** Liczy się data realizacji, nie data zamówienia
- **Negocjacja ceny dla grup powyżej 5 osób.** Przy większej grupie wyceniamy całe szkolenie, a nie miejsca pomnożone przez liczbę uczestników
- **Do 40 % na bilety Testing Ground Conference** przy zakupie więcej niż jednego biletu. Organizujemy tę konferencję, więc warunki ustalamy sami
- **Preferencyjne warunki przy stałej współpracy.** Dla firm szkolących u nas regularnie ustalamy stawki na cały rok zamiast wyceniać każde szkolenie osobno

Czy rabaty łączą się z ratami i z dofinansowaniem. Z ratami tak: rozkładamy kwotę już po rabacie. Z dofinansowaniem to zależy od programu i ustalamy indywidualnie, bo część operatorów wymaga ceny katalogowej i rabat handlowy mógłby zaszkodzić rozliczeniu. Nie obiecujemy z góry, że wszystko się zsumuje.

5. Jak to ustawić, krok po kroku

01 Wybierzcie szkolenie i termin

Cały katalog i kalendarz są na qualityisland.pl. Jeśli nie wiecie, co wybrać, opiszcie problem zespołu, a my zaproponujemy zakres.

Czas: tyle, ile zajmie decyzja. Reszta jest po naszej stronie.

02 Napiszcie, że chcecie raty

Jeden mail na szkolenia@qualityisland.pl: jakie szkolenie, ile osób, na ile rat. Nie ma formularza ani wniosku.

Czas: pięć minut. Odpisujemy w jeden dzień roboczy.

03 Ustalamy harmonogram

Potwierdzamy liczbę rat, kwotę pojedynczej raty i terminy. Suma rat równa się cenie szkolenia, bez żadnej dopłaty.

Wszystko na piśmie, w mailu, zanim cokolwiek zapłacicie.

04 Dostajecie fakturę

Wystawiamy ją w dniu zamówienia, więc dokument do księgowości macie od razu, niezależnie od terminu szkolenia i terminu rat.

Faktura VAT, na firmę albo na osobę prywatną.

05 Uczestniczycie w szkoleniu

Rozłożenie płatności nie zmienia niczego w standardzie: nagranie całej sesji, komplet materiałów, certyfikat ze szczegółowym zakresem i dostęp do platformy ćwiczeniowej.

Szkolenie online na żywo z trenerem albo stacjonarnie, do wyboru.

06 Płacicie kolejne raty

Zgodnie z ustalonym harmonogramem. Nic się po drodze nie zmienia i nic nie dochodzi.

Brak odsetek oznacza, że ostatnia rata jest taka sama jak pierwsza.

6. Pytania, które dostajemy najczęściej

Czy raty naprawdę są bez żadnych kosztów?

Tak. Suma rat równa się cenie szkolenia ze strony. Nie ma odsetek, prowizji, opłaty przygotowawczej ani ubezpieczenia. Nie jest to kredyt, tylko rozłożenie naszej faktury.

Czy dotyczy to każdego szkolenia?

Tak, całego katalogu szkoleń otwartych. Przy szkoleniach zamkniętych dla firm harmonogram ustalamy indywidualnie razem z wyceną.

Czy muszę mieć firmę?

Nie. Raty działają tak samo dla firm i dla osób prywatnych. Faktura idzie na tego, kto zamawia.

Czy sprawdzacie zdolność kredytową albo BIK?

Nie, bo to nie jest produkt bankowy. Nie ma wniosku, scoringu ani zapytania do biura informacji kredytowej.

Czy mogę wziąć mniej niż 6 rat?

Tak. Sześć to maksimum, a nie obowiązek. Ustalamy tyle rat, ile Wam pasuje, na tych samych zasadach.

Czy raty łączą się z rabatem?

Tak. Najpierw liczymy cenę po rabacie, potem dzielimy ją na raty.

Co, jeśli mimo wszystko wolałbym dofinansowanie?

Sprawdźcie trzy pozostałe przewodniki z tej serii: BUR, KFS i ogólnopolskie programy PARP. Dofinansowanie zmniejsza kwotę, więc jeśli się kwalifikujecie, jest korzystniejsze niż same raty. Napiszcie do nas, sprawdzimy to za Was.

Czy przy ratach obowiązuje gwarancja satysfakcji?

Tak. Jeśli w ciągu 7 dni od szkolenia zgłosicie, że nie było wartościowe, i wskażecie powód, zwracamy pieniądze. Gwarancja obejmuje też grupy zamknięte, nie obejmuje natomiast szkoleń rozliczanych z BUR.

7. Co robimy my, a czego nie obiecujemy

Bierzemy na siebie

- Rozłożenie ceny każdego szkolenia otwartego nawet na 6 równych rat, bez odsetek i prowizji
- Harmonogram rat ustalony na piśmie, zanim cokolwiek zapłacicie
- Fakturę VAT w dniu zamówienia, na firmę albo na osobę prywatną
- Płatność po szkoleniu albo odroczoną o 3 miesiące, jeśli to wygodniejsze niż raty
- Voucher imienny ważny pół roku, gdy budżet jest w tym roku, a szkolenie w przyszłym
- Sprawdzenie, czy zamiast rat nie należy Wam się dofinansowanie, bo to zwykle korzystniejsze

Nie obiecujemy

- Że raty obniżą cenę. Zmieniają termin płatności, nie kwotę
- Rozłożenia na więcej niż 6 rat przy szkoleniach otwartych
- Automatycznego łączenia rabatów z dofinansowaniem, bo część operatorów wymaga ceny katalogowej
- Gwarancji satysfakcji przy usłudze rozliczanej z BUR

Jeden mail wystarczy, żeby to ustawić

Napiszcie, jakie szkolenie, ile osób i na ile rat. Odpiszemy w jeden dzień roboczy z harmonogramem i fakturą. Przy okazji sprawdzimy, czy zamiast rat nie należy się Wam dofinansowanie.

- Ocena 5,0 z ponad 80 opinii Google, 99,4 procent uczestników deklaruje udział w kolejnym szkoleniu
- 1 600 przeszkolonych specjalistów i ponad 450 000 napisanych testów automatycznych
- Nagranie sesji, komplet materiałów i certyfikat ze szczegółowym zakresem w każdym szkoleniu

SKOLENIA I DOFINANSOWANIA

szkolenia@qualityisland.pl

TELEFON

+48 531 119 616

STRONA

qualityisland.pl/dofinansowania-i-rabaty

Skąd te informacje. Wszystkie liczby i zasady w tym przewodniku pochodzą z oficjalnych źródeł, odczytanych 31.08.2026:

- Warunki płatności i rabatów Quality Island, potwierdzone przez zarząd 31.08.2026
- Cennik szkoleń otwartych ze stron produktowych qualityisland.pl
- Kalendarz szkoleń qualityisland.pl/kalendarz-szkolen

Zastrzeżenie. To materiał informacyjny, nie porada prawna ani finansowa. Zasady programów zmieniają się w trakcie roku, a o przyznaniu środków decyduje instytucja prowadząca nabór, nie Quality Island. Przed decyzją potwierdźcie warunki u operatora, w urzędzie pracy albo u partnera finansującego.